



Afin de renforcer nos effectifs, nous cherchons pour une entrée immédiate ou à convenir, un(e) :

Technico-commercial (H/F)

Vos tâches:

- Mettre en place une stratégie et des objectifs pour placer le produit sur le marché
- Réalisation d'étude de marché pour déterminer les besoins des clients
- Connaître les points forts et faibles des concurrents et donner le retour des conseils
- Rechercher et répertorier des clients potentiels (par le biais de contacts existants et de l'acquisition à froid)
- Effectuer régulièrement des appels de vente et envoyer des courriels pour développer les relations et assurer le suivi des clients potentiels
- Présentation et participation à la foire internationale
- Établir des relations à long terme et répétées (visite clients)

Qualités et compétences requises:

- Expérience confirmée de 3 ans minimum dans la vente et l'horlogerie
- Formation commerciale ou technique (CFC en commerce, micromécanique ou en horlogerie)
- Personnalité rigoureuse et indépendante, vous êtes un habile négociateur et faites preuve de ténacité
- Bonnes connaissances des mouvements horlogers
- Parfaite maîtrise du français et de l'anglais

Nous offrons :

Une place de travail au sein d'une entreprise à taille humaine avec de beaux projets de développement et qui souhaite mettre à profit vos connaissances.

Veuillez adresser votre offre de services à :

c.dasilva@smsa.ch

ISA Timepieces Swiss SA
Rue de l'Ecluse 49
2740 Moutier